

*You can get virtually anything you want
by helping other people get what they want.
Mia Sage und Karen Baker Blum*

SELLING FROM THE HEART

Erkenne, was sich Deine Kunden wirklich wünschen.
Unterstütze sie das zu erreichen.

Kunden gewinnen bedeutet, eine Verbindung zu
Menschen aufzubauen, die von Vertrauen und
Ehrlichkeit geprägt ist. Kunden dürfen Deine
langjährigen Geschäftsfreunde werden.

Alte Verkaufstechniken und der Widerstand dagegen
haben ausgedient. Mit neuen, bewussten
Herangehensweisen darfst Du den Spaß am Kunden
Gewinnen entdecken.

Menschen wollen heute von Dir wertschätzend
beraten und beim Kauf begleitet sein.

Zeit für Dein **SELLING FROM THE HEART**

Inhalte:

- Neugier wecken, der Freude folgen
- Deine inspirierende Präsentation
- Verbindung und Vertrauen vertiefen
- Kommunikationsfertigkeiten trainieren
- Schlüsselmoment Verkaufsfrage
- Den Bedenken der Kunden begegnen

Dein Nutzen:

- Den Spaß am Verkaufen ausbauen
- Mit anderen Geschäftsleuten gemeinsam
erfolgreicher werden
- Ab jetzt entspannt mehr Kunden gewinnen

UNSERE KUNDEN SAGEN

*"Selling from the Heart", das Produkt der beiden
großartigen Businessladies Meike Nittel und Katja
Rossel bedeutet für mich einen Quantensprung in
meiner Selbständigkeit. Authentisch und mit
großer Leidenschaft zeigen die beiden, dass
Verkaufen wirklich richtig Spaß machen kann. Ich
habe nicht EINEN Verkaufsprozess kennengelernt,
sondern MEINEN. Und bin genau darin jetzt
unwiderstehlich erfolgreich.- Ilona, Astrologin*

*Liebe Katja, ich muss dir nur eben erzählen, wie toll
die Wirkung deiner Coaching-Stunde ist. Weil ich zum
ersten Mal den Eindruck habe, wenn ich das, was ich
bei dir gelernt habe, umsetze, auch wirklich was dabei
herauskommt. Neue Kontakte, neue Klienten, einige
Probestunden, ich kann viel mehr in die Tiefe gehen
und verbindlich werden, habe viel weniger das Gefühl,
den Leuten auf die Nerven zu gehen, ich telefoniere
und keiner kommt mir blöd, meistens sind es sehr
angenehme Gespräche. Und es macht Spaß!
Dafür herzlichen Dank! - Anja, Körpertherapeutin*

ZEIT UND PREIS

5 Termine: Start DO, 6.2., 13.2., 20.2., 5.3., 12.3.2020
à 2 Std., donnerstags, 16:00 - 18:00, in Kleingruppe
via Video-Konferenz. Euro 350,- inkl. 19% MwSt.

KONTAKTIERE UNS

KATJA ROSSEL, Business Coach
Whatsapp: +49 (0)175 595 85 57
mail@katjarossel.info
www.katjarossel.info

MEIKE NITTEL, Life Coach
M +49 (0)162 612 63 26
meike@meikenittel.com
www.meikenittel.com



SELLING FROM THE HEART

KUNDEN GEWINNEN
VERGISS DAS VERKAUFEN

KATJA ROSSEL, DIPL- PSYCH.
MEIKE NITTEL, M.A. PHIL.